



الشبكة الأوروبية للمشروعات

طريقك للتنافسية العالمية...



الشبكة الأوروبية للمشروعات

- تم إنشائها في عام 2008
- 66 دولة
- 600 مؤسسة
- أكثر من 3000 خبير
- أكبر شبكة علي مستوى العالم تهدف الي نقل التكنولوجيا وفتح أسواق جديدة للمنشآت الصناعية وزيادة قدرتها التنافسية

الجهات المصرية المشاركة



• مجلس الصناعة للتكنولوجيا والإبتكار

• مركز تحديث الصناعة

• هيئة المواصفات والجودة

• التمثيل التجاري المصري

• الجمعية المصرية لشباب الأعمال

الأهداف والخدمات المقدمة للقطاع الصناعي

تطوير المنتجات وزيادة الإنتاجية

نقل التكنولوجيا الحديثة للمصانع
تحفيز الشراكات التكنولوجية بين
الجهات المصرية والدولية

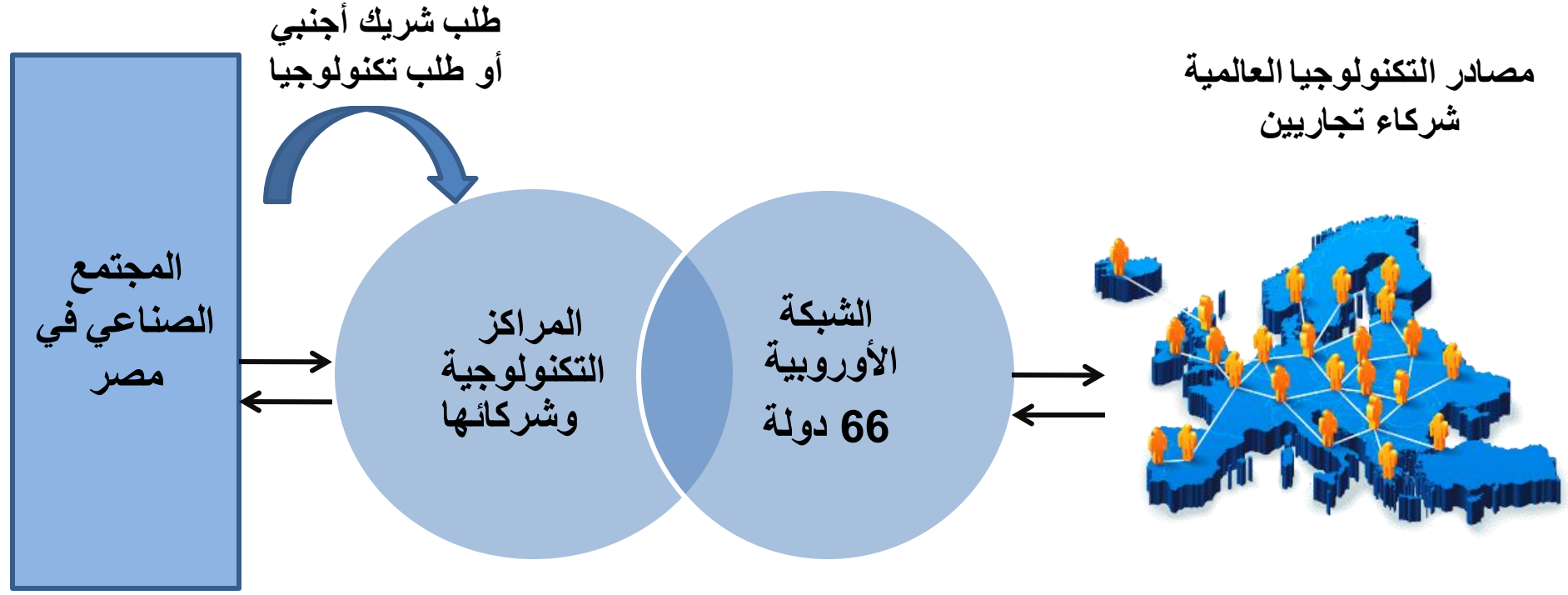
فتح أسواق جديدة

إيجاد شركاء تجاريين بالدول الأعضاء
توفير المعلومات اللازمة للوصول الي
الأسواق الدولية

الدول الأعضاء

- دول الإتحاد الأوروبي
- مصر
- اليابان
- الأرجنتين
- باراجواي
- المملكة المتحدة
- تونس
- مقدونيا
- بيلاروسيا
- بيرو
- كندا
- الأردن
- المكسيك
- البوسنة
- سنغافورة
- شيلي
- الهند
- مولدوفا
- البرازيل
- تاوان
- الصين
- ألبانيا
- مونتيجرو
- الكاميرون
- فيتنام
- روسيا
- أرمينيا
- نيجيريا
- جورجيا
- تركيا
- البوسنة
- أوكراينا
- ايسلندا
- كوريا الجنوبية
- اندونيسيا
- أمريكا
- سويسرا
- البرازيل
- نيوزيلندا

آلية العمل



خطوات الإستفادة من مشروع الشبكة الأوروبية

1) ملء الإستمارة الخاصة بطلب الشريك الأجنبي أو طلب التكنولوجيا:

أولاً: فيما يتعلق بطلب شريك أجنبي:

- تقديم ملخص عن الشركة يحتوي علي:

○ تاريخ الإنشاء

○ مراحل تطور أنشطة الشركة منذ إنشائها

○ توضيح منتجات الشركة وإستخدامات هذه المنتجات

○ توضيح نوع الشريك الأجنبي المطلوب (مثال موزع أو وكيل)

○ الأسواق المستهدفة (من الدول الـ 66 الأعضاء بالشبكة)

○ المزايا التي تستطيع الشركة ان تقدمها للشريك (مثال منتج عالي الجودة، خبرة في

التصدير، أي شهادات جودة لدي الشركة، إستخدامات متعددة لمنتجات الشركة، إلخ...)

إستمارة طلب شريك أجنبي:

| | |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| اسم الشركة: | |
| بيانات الإتصال: | |
| الإسم: | |
| الاسمى الوظيفي: | |
| رقم الهاتف: | |
| البريد الإلكتروني: | |
| ملخص عن الشركة: | |
| 1. تاريخ الإنشاء | |
| 2. ما هي المنتجات الأساسية للشركة؟ | |
| 3. نوع الشريك الأجنبي المطلوب (موزع، وكيل...) | |
| 4. الأسواق المستهدفة | |
| 5. المزايا التي تستطيع الشركة ان تقدمها للشريك الأجنبي (مثال منتج عالي الجودة خبرة في التصدير...) | |
| عدد العمالة: | <input type="checkbox"/> 10 > <input type="checkbox"/> 11 - 49 <input type="checkbox"/> 50 - 249 <input type="checkbox"/> 250 - 499 <input type="checkbox"/> < 500 |
| هل لدى الشركة خبرة في التعاون الدولي؟ | <input type="checkbox"/> نعم <input type="checkbox"/> لا |
| ما هو الدور المتوقع من الشريك الأجنبي وماهي المميزات التي يجب أن تتوفر به. | |

* ملحوظة: يمكن إرسال صور منتجات الشركة أو لخط الإنتاج

برجاء إرسال الإستمارة لجهة: صندوق البريد الإلكتروني بقطاع التنمية التكنولوجية بوزارة الصناعة على البريد الإلكتروني:

الموجهة إلي: mohamed.samyelalifi@gmail.com

الإستمارات بوجه الإتصال ورقم: 01006175070

خطوات الإستفادة من مشروع الشبكة الأوروبية

ثانيا: فيما يتعلق بطلب التكنولوجيا:

- تقديم ملخص عن الشركة يحتوي علي:

○ تاريخ الإنشاء

○ مراحل تطور أنشطة الشركة منذ إنشائها

○ توضيح منتجات الشركة

○ توضيح المشكلة التكنولوجية التي تواجه الشركة خلال مراحل التصنيع

والنتائج المطلوب تحقيقها من خلال نقل وتطبيق التكنولوجيا المطلوبة.

○ نوع الشراكة المطلوبة

- يمكن إرسال صور لمنتجات الشركة أو لخط الإنتاج.

خطوات الإستفادة من مشروع الشبكة الأوروبية

- (2) إرسال الإستمارة الي المجلس التصديري للصناعات.
- (3) قيام وحدة التعاون الدولي بمجلس الصناعة للتكنولوجيا والإبتكار بإدخال الطلب علي قاعدة البيانات الخاصة بالشبكة (Partnership Opportunities Database POD).
- (4) قيام الوحدة بإستقبال الردود الواردة من ممثلي الشبكة الأوروبية وإرسالها الي الشركة المصرية.
- (5) في حالة قيام الشركة المصرية بإبداء الإهتمام، يتم الإتصال المباشر بينها وبين الشركة الأجنبية للإتفاق علي التعاون المشترك.

قصص نجاح



- شركة مصرية ألمانية لنقل التكنولوجيا الحديثة في مجال معالجة المياه المستخدمة في عمليات تصنيع الرخام.

• النتائج:

- تقليل تكاليف الإنتاج بنسبة 15 %

- تحسين جودة أسطح منتجات الرخام بنسبة 40%



قصص نجاح



- شركة تجارية مصرية - أيرلندية في مجال الصناعات النسيجية لتصدير منتجات المفروشات المنزلية المصرية للأسواق الأيرلندية.

قصص نجاح

- شركة تجارية مصرية - فرنسية لإستخدام البرامج الفرنسية الحديثة في مجال إعداد دراسات الأسواق.



لمزيد من المعلومات عن الشبكة الأوروبية برجاء زيارة الموقع الإلكتروني:

<http://een.ec.europa.eu/>

شكرا...